

OBJECTIFS

- Chiffrer et analyser la problématique financière post confinement sanitaire de l'entreprise (origine des besoins H/B de bilan)
- Approcher sa capacité à rembourser nos crédits moyens terme en cours suite à la baisse d'activité et aux aides gouvernementales
- Proposer des évolutions de financements bas et haut de bilan pertinentes et réalistes à l'aide de documents prévisionnels

CONTENU DE LA FORMATION

Votre client a de bons comptes 2019. Il vous annonce pour 2020 une baisse d'activité de 30% et vous demande de maintenir vos lignes court terme. Comment réagir ?

INTRODUCTION : conjoncture actuelle, opportunités et risques pour l'entreprise et la banque

1] Évolution des besoins financiers et leurs limites

- Évolution prévisible de la trésorerie à 1 an Un cas de mise en pratique
- Jusqu'à quelle baisse d'activité l'entreprise pourra t'elle encore rembourser ses crédits MT
- Principe et calcul du seuil de rentabilité et du seuil de liquidité Deux cas de mise en pratique

2] Quelle évolution de la relation avec le client entreprise en baisse d'activité ?

- Prendre position à l'aide d'un prévisionnel d'exploitation (Critiques et apports)
- Analyser et gérer les évolutions à l'aide d'un prévisionnel de trésorerie (critiques et apports)
- Les réponses à court terme (gestion interne, aides gouvernementales, crédits CT bancaires, affacturage)
- Les réponses haut de bilan (ressources actionnaires, aides gouvernementales, crédit-bail, crédits structurés, restructuration...)
- Les garanties et leurs évolutions (loi PACTE)
- Les mesures préventives des difficultés des entreprises (médiation du crédit, CODEFI, CCFF, mandat ad hoc et conciliation)

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Interactivité, sondages et outils annexes

PUBLICS

- Conseillers AGRI
- Conseillers Pro/Agri
- Analystes engagements

PRÉREQUIS

Aucun

ÉVALUATION

Cas pratiques tout au long de la CV

FORMATEURS

Nos formateurs sont tous issus du monde de la banque et de l'assurance.
(Liste non exhaustive)



Alexis
BARBIER



PURSON
Fabrice

DURÉE : 2h15

MOYENS TECHNIQUES :

Ordinateur, internet

PRIX : 650 €/session

*Possibilité de dégressivité
Maxi : 8 à 12 participants*

LIEU : En classe virtuelle